

Wolfgang Hackauf

Ebusco B.V. in den Niederlanden Verkaufsleitung Elektrobussenverkauf Projektierung, Tender Management Deutschland / Österreich

Die Umsetzung von dieselbetrieben Bussen in elektrisch betriebene Fahrzeuge in Deutschland ist klar definiert. Die Frage ist nicht mehr wie, sondern nur wann findet diese statt. Und die Herausforderung dabei ist nicht die Technik der Fahrzeuge, die Reichweite oder die Verfügbarkeit, die Herausforderung ist das intelligente Lademanagement und die Bereitstellung der Infrastruktur.

Seit jetzt 34 Jahren beschäftigt sich W. Hackauf mit dem Verkauf von Omnibussen für den Stadt-, dem Reise-, und Überlandverkehr, national und international. Stationen waren unter anderem Tätigkeiten als Prokurist und Hauptabteilungsleiter bei der NEOMAN Bus GmbH (MAN AG) sowie als Verkaufsleiter bei der EvoBus GmbH (Daimler AG).

Vor über über 2 Jahren hat W. Hackauf die Herausforderung bei einem niederländischen Start up angenommen und ist seitdem bei der Ebusco B.V. als Verkaufsleiter für Deutschland und Österreich tätig.

Die große Aufgabe dabei ist gegen die verkrusteten Widerstände anzugehen, diese aufzuweichen, und gegen vorgefasste Meinungen fundiert und substantiell zu argumentieren - frei nach Albert Einstein: „Es ist leichter ein Atom zu zertrümmern, als Vorurteile abzubauen“.